

#ConstruyeTuMarca

(Curso de marcas personales)

LA AVENTURA DEL SABER

Preguntas episodio:

“CREA FUENTES DE INGRESOS PASIVOS ON-LINE”

AUTORES:

Carlos Puig Sagi-Vela

Arturo de las Heras García

Santiago Hernández Hernández



LA AVENTURA DEL SABER

Preguntas episodio:

“CREA FUENTES DE INGRESOS PASIVOS ON-LINE”

- [¿Qué son las fuentes de ingresos pasivos?](#)
- [¿Cuáles son los diferentes tipos de generación de ingresos pasivos on-line?](#)
- [Consejos para la obtención de ingresos pasivos on-line](#)

¿QUÉ SON LAS FUENTES DE INGRESOS PASIVOS?

Los **ingresos pasivos** son aquellos ingresos que proceden de activos que siguen trabajando para nosotros a pesar de que no hagamos nada con ellos; es decir, **sin que tengamos que emplear nuestro tiempo a cambio de dinero**.

EJEMPLO. Ingresos pasivos

Serían los derechos de autor de libros, música, vídeos, etc., que una vez producidos generan ingresos recurrentemente aunque ya no estemos empleando tiempo en ellos.

Existe multitud de información en la red sobre este tipo de fuentes de ingresos, aunque de calidad desigual entre sí, por lo que es necesario discernir entre el contenido realmente útil del que no nos va a ayudar e incluso nos puede perjudicar.

Entre las páginas y blogs relevantes para lograr el objetivo de alcanzar la libertad financiera, podemos utilizar la siguiente selección:

Páginas y blogs relevantes para la libertad financiera

Internacional

La web **Smart Passive Income** de **Pat Flynn** llena de contenido completamente gratuito y de gran calidad:

www.smartpassiveincome.com

La web de **Mike Omar**, también gratuita y en inglés, donde nos enseña un método paso a paso para construir webs de nicho que puedan generar ingresos recurrentes:

<http://makemoneyfromhomelionsclub.com/>

Nacional

La web de **Franck Scipion**, francés afincado en España, "**Franck de Ingresos al Cuadrado**", excelente recurso para todos los profesionales o *freelancers* que quieren lanzarse al mundo *on-line* y no saben cómo:

<http://www.lifestylealcuadrado.com/>

El blog de **Borja Prieto** "**Desencadenado**" ofrece información muy valiosa para emprendedores que quieran aprovechar los nuevos canales digitales:

<http://desencadenado.com/>

¿CUÁLES SON LOS DIFERENTES TIPOS DE GENERACIÓN DE INGRESOS PASIVOS ON-LINE?

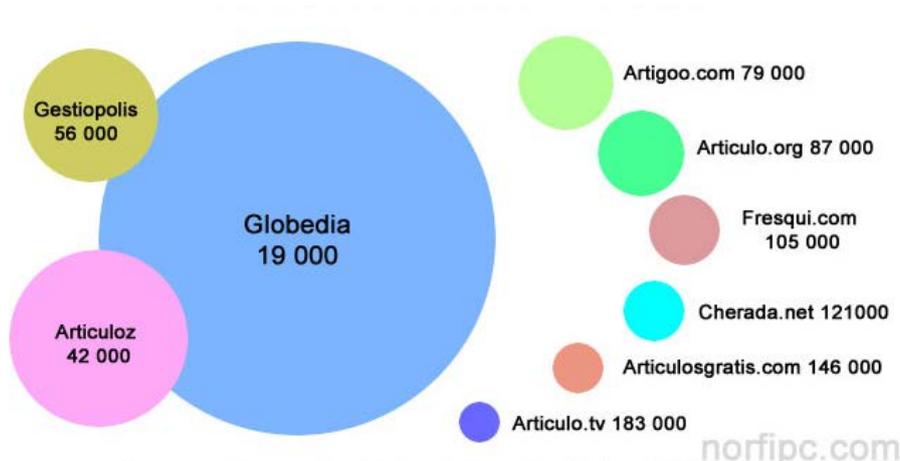
1. Escribir artículos en webs que comparten los ingresos

Existen una serie de *sites* en los que podemos escribir artículos que generen ingresos por publicidad. El sitio automáticamente introduce anuncios en nuestro artículo y cada vez que alguien hace clic sobre ellos recibimos una parte del pago que hace el anunciante por ellos.

Algunos de los más populares son:

Globedia (<http://es.globedia.com/>) o ArtículoZ (<http://www.articuloz.com/>)

Directorios de artículos en español



La proporción es según el índice de Alexa (septiembre 2013)

Estos sitios son adecuados para principiantes porque permiten empezar instantáneamente, son sencillos de entender y no hay que tener conocimientos especiales en internet para ponerlo en marcha.

Simplemente se escribe el artículo y por publicarse en un sitio bien indexado por Google, se obtiene un buen tráfico a través de los motores de búsqueda. De esta forma conseguimos clics en los anuncios que contenga el artículo y comenzamos a ganar dinero.

Para el principiante supone una manera de aprender acerca de:

- **investigación de palabras claves**
- **optimización de motores de búsqueda**
- **escribir sobre nuevos contenidos**

Estos tres conceptos son básicos para dominar la generación de ingresos en línea.

2. Marketing de afiliados

Supone poder ganar dinero a partir de una comisión que se gana con la venta de productos creados por otras personas.

Lo mejor de esta opción es que casi siempre el 99 % del trabajo ya está hecho: el producto ya ha sido creado, así como las webs y los procesos de pago y entrega. La compañía que vende el producto ofrece ingresos a cambio de que los visitantes a nuestro blog o web hagan clic en un determinado enlace. Este tiene un código especial exclusivo para nuestra página, y si la persona termina comprando el producto se gana una comisión.

EJEMPLO. Marketing de afiliados

El mejor ejemplo de esto es el **programa de afiliados de Amazon**:

<https://afiliados.amazon.es/gp/associates/join/landing/main.html>

Después de registrarse como afiliado en Amazon, se elige un producto para que aparezca en nuestra página y generamos un enlace que se coloca en el blog o web, de forma que cada vez que alguien haga clic en ese enlace y compre el producto, recibiremos unos ingresos.

Algunas de las redes de afiliados más importantes son:

- [Simple4us](#)
- [Clickbank](#)
- [Zanox](#)
- [Tradedoubler](#)
- [Affilinet](#)
- [Geazen](#)



3. Webs o portales de nicho

Una web de nicho es un sitio de internet creado para **ofrecer información y productos o servicios relacionados con un determinado tema o nicho.**

EJEMPLO 1. Webs o portales de nicho

Pueden existir webs dedicadas a hablar sobre paneles de energía solar, cocina española, o formación para guardias de seguridad.

Estas webs son solo relevantes para un tipo de público con unos intereses muy concretos, lo que nos da una ventaja: la competencia suele ser menor que en las páginas de contenido más generalista como pueden ser las páginas de noticias.

Para poder obtener ingresos con este tipo de webs necesitaremos conseguir el **ranking más alto posible** para uno o más términos de búsqueda o palabra clave en el buscador **Google**.

Cuando una web aparece en la primera página de búsqueda de Google para una palabra clave, recibe mucho tráfico que puede rentabilizarse con el **programa Adsense de Google** (<http://adsense-es.blogspot.com.es/>), o bien dirigiendo ese tráfico a enlaces de marketing de afiliados relacionados con el nicho de mercado en el que nos hayamos centrado, generándose comisiones.

EJEMPLO 2. Webs o portales de nicho

Existen dos sitios web en los que se puede consultar información muy valiosa sobre esta tipología de negocio:

- **Pat Flynn** creó una web desde cero sobre formación para guardias de seguridad (www.securityguardtraininghq.com) en 2011 y la situó en el número 1 de resultados de búsquedas de Google en **solo 73 días**. Tres años después sigue siendo el resultado número 1 y le produce una media de ingresos de **2.000 dólares al mes**.

Explica el proceso que siguió paso por paso en www.nichesiteduel.com

- **Mike Omar** explica en una serie de vídeos gratuitos cómo crear webs de nicho y monetizarlas posteriormente (<https://www.udemy.com/how-to-make-money-online-business-plan/#/>).
-

4. Escribir ebooks (libros electrónicos) o producir y vender otros productos digitales (audios, vídeos)

Gracias a internet ya no necesitamos convencer a una editorial para que publique nuestro libro. Un producto digital se puede crear de una forma relativamente sencilla con un ordenador, un procesador de textos, un micrófono y una cámara en el caso de audios y vídeos. Los ebooks se producen típicamente en formato epub.



Una vez producido el ebook, el audio o el vídeo, hay varias maneras de **automatizar el proceso de venta y distribución digital**.

EJEMPLO. Escribir ebooks o producir y vender otros productos digitales

Algunas herramientas permiten:

- Entregar y cobrar al cliente el producto de forma automática, sin que nos tengamos que preocupar de nada más que de disponer de una cuenta para recibir los ingresos. Se pueden encontrar en

<http://www.e-junkie.com> o www.clickbank.com

- Pat Flynn ofrece gratuitamente su libro *Ebooks the smart way* donde se explica el proceso de crear, escribir, vender y distribuir un ebook. Se puede encontrar en <http://www.smartpassiveincome.com/>
-

5. Crear un producto software

El software es otro tipo de producto digital que se puede vender por internet. Su ventaja es que suele ser un producto muy escalable, pues se produce una vez y posteriormente se puede vender muchas veces a muchas personas.

No es necesario que se trate de un producto software muy complicado.

EJEMPLO 1. Crear un producto software

Crear un tema o un plugin de **WordPress**, que es una pequeña pieza de software que sirve para personalizar el diseño y las funcionalidades de los blogs en WordPress.

EJEMPLO 2. Crear un producto software

Crear una **app** o un juego para **smartphones** y/o **tablets**. Aunque no es sencillo, muchas personas han creado estos productos, teniendo claro su objetivo y funcionalidad, pero sin saber programar, subcontratando programadores en webs como:

- <http://www.smartpassiveincome.com/elance>
- <http://www.smartpassiveincome.com/o-desk>



6. Otras vías

La creación de un **blog**, un **canal Youtube** o un **podcast** también son fuentes de ingresos on-line muy interesantes, pero no pueden calificarse estrictamente de ingresos pasivos ya que **requieren un trabajo de actualización continua**.

CONSEJOS PARA LA OBTENCIÓN DE INGRESOS PASIVOS ON-LINE

En este mundo de la obtención de ingresos pasivos on-line existen tres reglas muy claras:

Paciencia

Los esfuerzos tardan más en dar sus frutos que con el trabajo activo, e incluso en algunos casos descubriremos que no han dado beneficio, pero merecen la pena por el hecho de que nos permitirán ingresar dinero posteriormente incluso tras haber abandonado esa actividad.

.../...

.../...

Especialización

Es mejor elegir una de las formas aquí expuestas, estudiarla y probarla a fondo que tratar de explotar muchas vías sin llegar a manejar ninguna al completo.

Progresión

Nadie debería abandonar un trabajo para lanzarse a la aventura de obtener ingresos pasivos, sino que se debe comenzar a realizar actividades de este tipo e incrementar el tiempo que les dedicamos a medida que vayamos obteniendo frutos.